الكويت 23 / 05 /2023

السيد / حامد أحمد علي
الرئيس التنفيذي
سوق دبي المالي
دبي – الإمارات العربية المتحدة
تحية طيبة وبعد،،،

الموضوع : مؤتمر المحللين/المستثمرين– للربع الأول من عام 2023

بالاشارة الى الموضوع أعلاه وعملاً بمتطلبات قواعد البورصة الصادرة بموجب قرار رقم (1) لسنة 2018، نود أن نفيدكم علماً أن مؤتمر المحللين/المستثمرين الربع سنوي قد انعقد في تمام الساعة الثانية (وفق التوقيت المحلي) من بعد ظهر يوم الخميس الموافق 18 مايو 2023 عن طريق بث مباشر على شبكة الانترنت (Live webcast).

مرفق محضر المؤتمر واستعراض المستثمرين.

وتفضلوا بقبول فائق الاحترام و التقدير،،،

هنادي أنور الصالح

شركة اجيليتي للمخازن العمومية ش.م.ك. الكويت Kuwait Agility Public Warehousing Company K.S.C.

سيدهارث مساء الخير سيداتي وسادتي، وشكراً لانضمامكم إلينا اليوم. أنا سيدهارث سابو، وبالنيابة عن "أرقام كابيتال" أود أن أرحب بكم في البث الشبكي الخاص بالنتائج المالية لأجيليتي للربع الأول من عام 2023. معي هنا اليوم السيد/ إيهاب عزيز، المدير المالي لشركة أجيليتي وفريق علاقات المستثمرين في أجيليتي. وسوف أقوم على الفور بتحويل الحديث إلى السيدة/ سوريانا من فريق علاقات المستثمرين في أجيليتي.

سوريانا شكراً لك سيدهارث، وأرحب بالجميع في البث الشبكي الخاص بالنتائج المالية لأجيليتي للربع الأول من عام 2023. سوف يقدم السيد/ إيهاب عزيز - المدير المالي لمجموعتنا عرضاً لنتائج أجيليتي المالية وكذلك التطورات الرئيسية التي حدثت خلال هذا الربع من العام.
فيما يخص أسئلتكم، يوجد مربع للمحادثة على شاشاتكم حيث يمكنكم كتابتها في أي وقت أثناء سريان العرض، وسوف نتناول تلك الأسئلة في نهاية الجلسة.

والآن وقبل أن نبدأ، أود أن ألفت انتباهكم إلى بيان إخلاء المسؤولية المتاح في الصفحة الثانية من هذا العرض التقديمي، نظراً لأن هذا العرض قد يحتوي على بيانات تطلعية، ومثل هذه البيانات عرضة للمخاطر وعدم اليقين. لذك، يرجى أخذ بعض الوقت لقراءة البيان المشار إليه، وبعد ذلك سأنقل الحديث إلى إيهاب. شكراً لكم.

إيهاب شكراً لك سوريانا. مساء الخير للجميع ومرحباً بكم في البث الشبكي الخاص بالنتائج المالية لأجيليتي للربع الأول من عام 2023. سوف نبدأ بعرض تقديمي قصير لمناقشة نتائج وأداء الربع الأول، ثم نفسح المجال للأسئلة والأجوبة كالمعتاد. تحتوي الصفحة الرابعة على جميع الأخبار الرئيسية التي حدثت خلال الربع الأول من هذا العام، وأعتقد أن معظم هذه الأخبار قد تم تناولها مسبقاً في عرض نهاية العام الماضي، ولا شيء جديد هنا. فنحن مستمرون في برنامج اعادة التمويل وتحسين هيكل الشركة التمويلي. لقد قمنا أيضاً بتنفيذ إجراءات التحوط الذي أعلنا عنها وناقشناها خلال عرض نهاية العام الماضي. على الصعيد القانوني - كما تعلمون - بأننا قد فزنا بقرار تحكيم ضد شركة كوريك العراقية ومساهميها، ونحن بصدد تنفيذ هذه الأحكام عبر عدة إجراءات قضائية. وهكذا، بشكل عام لم يستجد أي شيء جوهري هنا بخلاف ما ناقشناه في نتائج نهاية العام الماضي.

بالنسبة لأداء الربع الأول من هذا العام، تعرض الصفحة السادسة المؤشرات الرئيسية للأداء. ولقد حققنا أداءً قوياً سواءً من نشاطنا العضوي وغير العضوي خلال هذا الربع من العام. فكما تلحظون، يمثل القسم البرتقالي من الشريط الأداء العضوي، باستثناء عمليات الاستحواذ. وبعد ذلك القسم الرمادي يعكس تأثير عمليات الاستحواذ على الأرقام. وعليه، يمكنكم ملاحظة، أننا قمنا بزيادة إجمالي الإيرادات – بشكل عضوي - بحوالي 16% وصافي الإيرادات بحوالي 8%، أما الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء فهي تنمو بشكل جيد على أساس سنوي بنسبة 30% بينما صافي الأرباح بنسبة 60% تقريباً.

وفي حال أضفتم نتائج عمليات الاستحواذ على مينزيز التي أقفلت خلال الربع الثالث من العام الماضي، وأيضاً الاستحواذ على HG Storage، سوف تحصلون على نتيجة بارزة في نمو إجمالي الإيرادات بنسبة 143%، وصافي الإيرادات بنسبة 179%، وكذلك زيادة بنسبة 78% في الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء لتصل إلى 60 مليون دينار كويتي، وبنسبة 20% لصافي الأرباح. لاحظتم أن صافي الأرباح من عمليات الاستحواذ ضئيل، وقد يكون هذا مضللاً بعض الشيء بسبب مخصص تكاليف الفائدة الذي يعتبر عالي نسبياً نظراً لارتفاع أسعار الفائدة. ولذلك، أنصح بالتركيز أكثر على الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء لمعرفة تأثير ومساهمة عمليات الاستحواذ على الأرقام. بشكل عام، وكما قلت مسبقاً، إنه أداء قوي جداً على الصعيدين العضوي وغير العضوي.

عندما تقارن بين أداء شركاتنا الخاضعة للسيطرة، وهي الشركات التي نقوم بإدارتها، وبين استثماراتنا في الشركات غير الخاضعة للسيطرة، وأريد هنا تذكيركم بأن نتائج الاستثمارات الواردة هنا لا تشمل التغير في سعر سهم DSV كما أوضحنا في عروضنا التقديمية السابقة، حيث يتم تصنيف ذلك ضمن حقوق الملكية. وهكذا، كما تلحظون، شهدت شركاتنا الخاضعة للسيطرة نمواً كبيراً على أساس سنوي. بالطبع، يتضمن ذلك نتائج الشركات التي تم الاستحواذ عليها وهي مينزيز و HG Storage. بشكل عام، نحن سعداء للغاية بالتقدم الذي تمكنّا من إحرازه في شركاتنا الخاضعة للسيطرة. لقد عملنا بكل جهد طوال العامين أو الثلاثة أعوام الماضية على إعادة تموضع الشركة. وكما تعلمون، كانت صفقة بيع الخدمات اللوجستية العالمية المتكاملة إلى DSV بمثابة لحظة تحول للشركة، ولكن تبعها أيضاً خلال أقل من عام صفقة استحواذ رئيسية أخرى على مينزيز. لقد شاهدنا تقلص قطاع شركاتنا الخاضعة للسيطرة بعد بيع الخدمات اللوجستية العالمية المتكاملة إلى DSV، وبالتالي تقلص تواجدنا الجغرافي وتقلص محفظتنا الاستراتيجية لنصبح لاعباً إقليمياً فقط. والآن أعتقد أننا عدنا لنصبح مشغلاً على المستوى العالمي. كما أننا سعداء للغاية بالنتائج التي نراها وسوف نواصل توجهنا هذا لحين رؤية نفس النتائج في قطاع شركاتنا الخاضعة للسيطرة.

عند النظر إلى الميزانية العمومية، فهي انعكاس للهيكل الحالي للشركة. وفيما يتعلق بتوزيع إجمالي الأصول التي هي 3.6 مليار دينار كويتي، فان ما نسبته 53% من قيمتها يعود إلى شركاتنا الخاضعة للسيطرة بينما نسبة 47% منها يعود إلى استثماراتنا. وأعتقد أن أهمية سبب توزيع الأرقام بين الاستثمارات والشركات الخاضعة للسيطرة هي أنه لا يمكنكم حالياً النظر إلى قيمة الشركة كما كان عليه الحال سابقاً بالنظر فقط إلى النتائج التشغيلية، لأن نتائج التشغيل لا تعكس القيمة الكاملة. وكما تلحظون هنا، فإن نسبة 47% من الأصول هي في الاستثمارات ومعظم التحركات في الجانب الاستثماري لا تظهر في بيان الأرباح والخسائر، بل تظهر في حقوق الملكية. لذلك، نحن نحاول إعطاء صورة واضحة - قدر الإمكان - من أين تنشأ قيمة الشركة. لقد قمنا بتوزيع الأرباح والخسائر قدر الإمكان، وكذلك الميزانية العمومية، وكما أوضحنا لكم خلال نتائج نهاية العام الماضي، حيث عرضنا شريحة لصافي قيمة الأصول لقطاع الاستثمارات

حسب تقدير الشركة، وذلك لكي تحصلوا على صورة أوضح عن قيمة الشركة ولتتمكنوا من إصدار حكمكم على التقييم وخلافه. ويتضح بناء عليه توافر قاعدة أصول قوية وقاعدة قوية لحقوق الملكية. بإمكانكم ملاحظة أن التغير في حقوق الملكية على أساس سنوي ليس بنفس حجم التغير في الأصول والخصوم. وكما تعلمون فإنه خلال الربع الأول من عام 2022، بدأ بنك الاحتياطي الفيدرالي الأمريكي في رفع أسعار الفائدة وبدأت الحرب في أوكرانيا، مما نجم عنه تأثير سلبي على أسواق الأسهم. ونتيجة لذلك، انخفض سعر سهم DSV مع انخفاض السوق، وكان لذلك تأثير كبير على حقوق الملكية نظراً لحجم استثمار DSV. ولقد استمر سعر السهم، كما تعلمون بالانخفاض مع السوق، ولكنه تعافى في الربع الرابع من العام الماضي والربع الأول من هذا العام. وهكذا، فقد عدنا تقريباً إلى نفس مستويات الربع الأول من عام 2022، وبالتالي لن تلحظوا حدوث تغيير كبير في حقوق الملكية لدينا جراء ذلك. مرة أخرى، إن الجزء الكبير من حقوق الملكية الحالية والذي يتسبب بتقلبات كبيرة هو التغير في سعر سهم DSV.

وبالنظر إلى بيئة أسعار الفائدة الحالية وأهمية الدين في ميزانيتنا العمومية، تمنحكم هذه الصفحة لمحة عن شكل الدين حسب العملة وتاريخ الاستحقاق. وهناك أيضاً مخطط يوضح تفصيل لمبلغ 436 مليون دينار كويتي وهو الزيادة في صافي ديون المجموعة من الربع الأول لعام 2022 إلى الربع الأول من عام 2023.

وبناء عليه، فيما يخص الدين، يمكنكم ملاحظة أن لدينا 60% من ديوننا بالدولار الأمريكي أو حوالي الثلثين، بينما الثلث الآخر باليورو. وأود لفت انتباهكم إلى أن هذا يمثل إجمالي محفظة الدين لدى الشركة الأم والذي يبلغ 777 مليون دينار كويتي، وهو يشكل غالبية الديون المجمعة للمجموعة. لذا فإن الثلثين هما بعملات مرتبطة بالدولار بما في ذلك الدينار الكويتي، ثم هناك الثلث الآخر بعملة اليورو. لقد قمنا ببعض التنويع في هذا الربع، في الواقع هذا الشهر تحديداً، وحاولنا تغيير هذا المزيج بعض الشيء، والذي سينعكس في أرقام الربع الثاني لهذا العام. فقد قمنا بخفض الدين بالدولار الأمريكي والذي هو مكلف بعض الشيء، من خلال استخدام العائدات التي حصلنا عليها باليورو من عملية التحوط. وهكذا، سوف تلحظون في الربع القادم اختلافاً أكثر توازناً في مزيج الدين بين الدولار الأمريكي واليورو. وكما تلحظون، فيما يخص تواريخ الاستحقاق، أعتقد أننا في وضع جيد نسبياً مع محفظة الاستحقاق، ونواصل العمل بشكل تعاوني للغاية مع مجموعة البنوك الخاصة بنا، والتي كانت داعمة للغاية لمواصلة تحسين هيكل ديوننا وإيجاد طرق تفيد الشركة وكذلك البنوك التي تعمل معنا. كما أننا أقمنا علاقة طويلة الأمد مع هذه البنوك، وهي بنوك كويتية محلية، وبنوك إقليمية، وكذلك بنوك دولية. وأعتقد أن لدينا مجموعة جيدة جداً من البنوك التي تقدم دعماً كبيراً للمجموعة وإدارتها العليا. على الجانب الأيمن، يمكنكم رؤية مخطط صافي الدين، حيث يوضح البنود التي تم إنفاق الأموال عليها على مدى الـ 12 شهراً الماضية، ويمكنكم رؤية أنه لدينا تدفقات نقدية تشغيلية قوية جداً تم تحقيقها خلال الأشهر الـ 12 الماضية، ولكن ترون ايضاً أنه تم استهلاك جزء كبير من تلك التدفقات بالإضافة إلى الديون في عمليات الاستحواذ، بشكل رئيسي على كل من مينزيز و HG Storage. كما أنفقنا جزءاً تجاه النفقات الرأسمالية وتوزيعات الأرباح، حيث تم دفع حوالي 58 مليون دينار كويتي في

العام الماضي كتوزيعات أرباح. ثم هناك العديد من النفقات المتعلقة بالاستثمار. وهكذا، فإن غالبية البنود التي أنفقت عليها الأموال وبالتالي زيادة صافي الدين، كانت بشكل رئيسي لتمويل عمليات الاستحواذ التي قمنا بها. وبناء عليه، بلغت الزيادة 436 مليون دينار كويتي، منها 385 مليون دينار كويتي تم إنفاقها على عمليات الاستحواذ.

مرة أخرى، هذه صورة للتدفقات النقدية. وبإمكانكم رؤية أن التدفقات النقدية التشغيلية لهذا الربع السنوي قوية وهي في الواقع أعلى من الربع الأول للعام 2022، وحتى التدفقات النقدية الصافية وكذلك التدفقات النقدية الحرة لهذا الربع هي إيجابية بعض الشيء. أود تذكيركم بأنه في عام 2015 عندما بدأنا برنامجنا الاستثماري لتحويل الشركة فقد بدأنا بالانتقال إلى وضع صافي الدين من وضع صافي نقد. فقبل عام 2015، كان لدينا وضع صافي نقد، ونظراً لمبلغ النفقات الرأسمالية الكبير المطلوب، وترون بعضاً منها على الجانب الأيمن – حيث يتم عرض النفقات الرأسمالية هنا بين قطاع الاستثمارات وقطاع الشركات تحت السيطرة – وقد كانت المبالغ كبيرة على مدى السنوات العديدة الماضية. حالياً، بدأنا نرى بعض التدفقات النقدية التشغيلية القوية وكذلك التدفقات النقدية الحرة. وأعتقد أنه مع استمرارنا بهذا النهج الإيجابي خلال عدة سنوات قادمة، من المفروض أن يبدأ حجم التدفقات النقدية الحرة بالازدياد خاصة مع بدء الإنهاء التدريجي لبرنامج النفقات الرأسمالية والاستثمارات. أقصد بذلك، أننا سنواصل الاستثمار، ولكن ليس بالضرورة بنفس المستويات التي كانت لدينا في السنوات السابقة.

مرة أخرى، هذه شريحة موجزة للقطاعات الرئيسية لدينا، ويمكنكم رؤية أننا ننمو بشكل كبير في مجال الطيران الذي يحركه الاستحواذ بالإضافة إلى نمو ناشيونال لخدمات الطيران (ناس) بشكل عضوي، إلا أن هذا النمو البالغ 816% مدفوع بشكل رئيسي، وكذلك الإيرادات بموجب الاستحواذ وحجمه. كما تواصل ترايستار للخدمات اللوجستية للوقود، أداءها بشكل جيد للغاية من الناحية العضوية، إلا أن عملية الاستحواذ غير العضوية على شركة HG Storage ساعدت أيضاً على تحسين إيراداتها، بما فيها الارباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء. وعلى الجانب الأيمن حيث الشركات الأخرى الخاضعة للسيطرة، فإن النمو تواصل أيضاً وبمعدل مضاعف للإيرادات، حيث سجلت حوالي 10% في الارباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي.

تلك كانت الصفحة الأخيرة في العرض.... وبما أنني لا أرى أي أسئلة في مربع المحادثات، يمكننا إنهاء البث الشبكي لهذا اليوم.

شكراً لكم.

Agility Earnings Call Presentation

First Quarter 2023

May 2023

Forward-Looking Statements Disclaimer

This presentation is strictly confidential and is being shown to you solely for your information and may not be reproduced, retransmitted, further distributed to any other person or published, in whole or in part, for any purpose.

This presentation has been prepared by Agility Public Warehousing Company KSCP ("Agility") and reflects the management's current expectations or strategy concerning future events and are subject to known and unknown risks and uncertainties.

Some of the statements in this presentation constitute "forward-looking statements" that do not directly or exclusively relate to historical facts. These forward-looking statements reflect Agility's current intentions, plans, expectations, assumptions and beliefs about future events and are subject to risks, uncertainties and other factors, many of which are outside Agility's control. Important factors that could cause actual results to differ materially from the expectations expressed or implied in the forward-looking statements include known and unknown risks. Agility undertakes no obligation to revise any such forward-looking statements to reflect any changes to its expectations or any change in circumstances, events, strategy or plans. Because actual results could differ materially from Agility's current intentions, plans, expectations, assumptions and beliefs about the future, you are urged to view all forward-looking statements contained in this presentation with due care and caution and seek independent advice when evaluating investment decisions concerning Agility.

No representation or warranty, express or implied, is made or given by or on behalf of Agility or any of its respective members, directors, officers or employees or any other person as to the accuracy, completeness or fairness of the information or opinions contained in or discussed at this presentation.

Agenda

1. Q1 2023 Business Update
2. Group Financial Performance
3. Q&A

Q1 2023 Business Update

Focused on value investing for the long-term and executing on our growth strategy despite the challenges

Key Events

Major News:

- Agility has entered into a joint venture "Yanmu" to develop, build and operate modern logistics parks and Grade A warehousing facilities in Egypt. The first park is Yanmu East Park, a 270,000 SQM site, located on the new Cairo Suez road, this park will open in August 2023. A second park, Yanmu West Park, is planned to launch in 2024.

- Given the continued market uncertainty and the significance of the DSV stake on Agility's overall value, Agility has signed a multi-year funded equity collar agreements, with a number of banks. The purpose of this hedging transaction is to protect the value of the investment and shareholders' value. This transaction concerns up to 7.5 million shares of the total shares owned by Agility in DSV.

- Agility through its subsidiary – PWC - has signed a Convertible Loan Agreement with UPAC, the co-investor in Reem mall in Abu Dhabi, for a total amount up to KD 125 million. This agreement, which is still subject to the approvals of the relevant authorities, will give the lender the option to capitalize the debt into new ordinary shares in UPAC's capital in accordance with the laws and regulations issued in this regard

- Agility is continuing with its refinancing program and closed 2 facilities in the first quarter to reach $3.075 billion of credit facilities.

Legal Dispute:

- Agility continues to face some uncertainty related to some of the land contracts leased from the Public Authority for Industry, Agility believes its contracts have been legally renewed and has filed several legal cases. Agility will continue to pursue those claims to protect its rights and the rights of its shareholders.

- Agility has won an arbitration award related to Korek investment, where the Tribunal ordered that the Respondents, jointly and severally, pay IH and IT Ltd. a combined amount of US 1.65 billion in damages and legal costs, together with interest. The company is now seeking to enforce this award

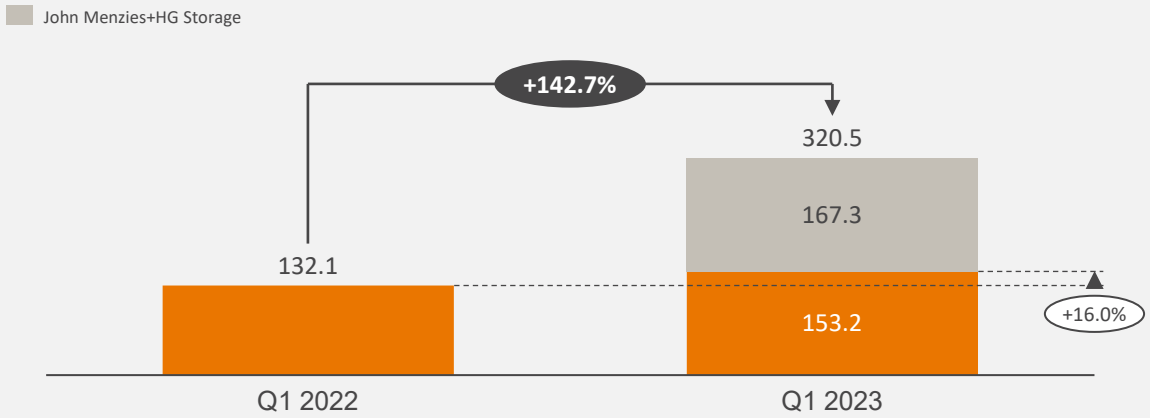
Group Financial Performance

Financial Highlights Q1 2023

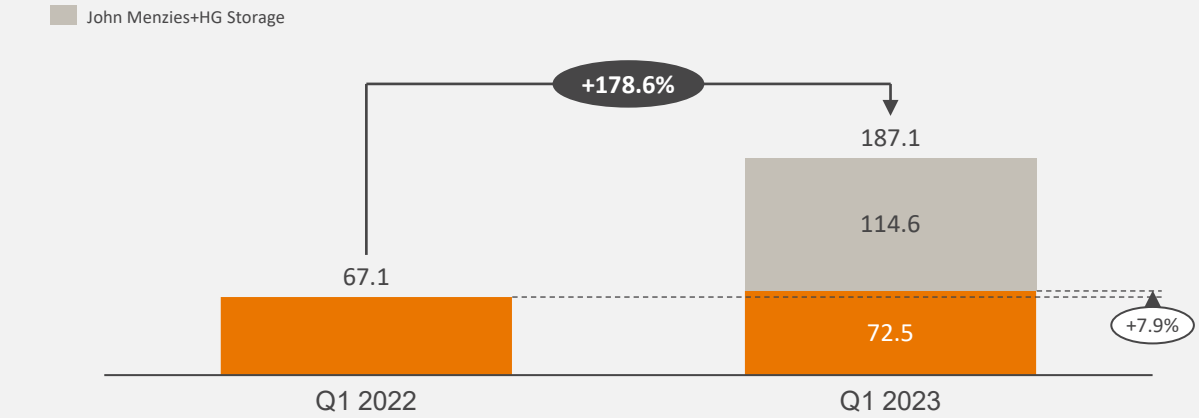
Agility Income Statement – Q1 2023 (KD Mln)

Solid performance and growth across all businesses

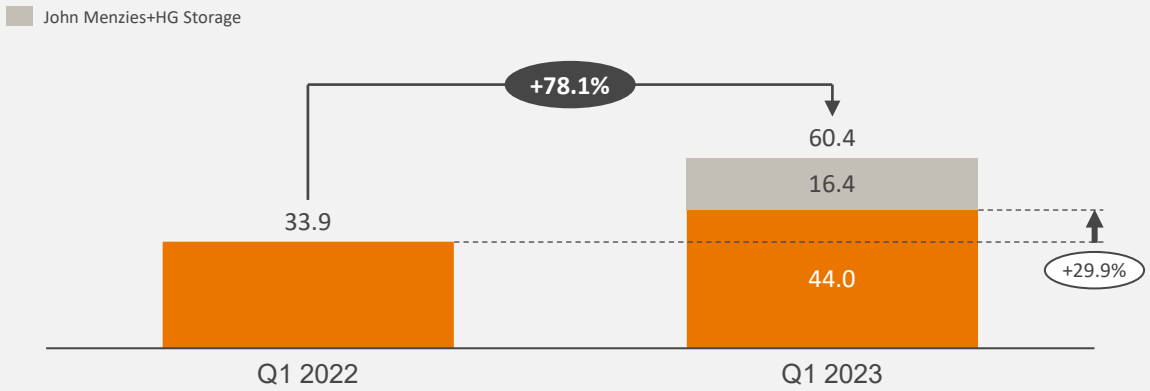
Revenue



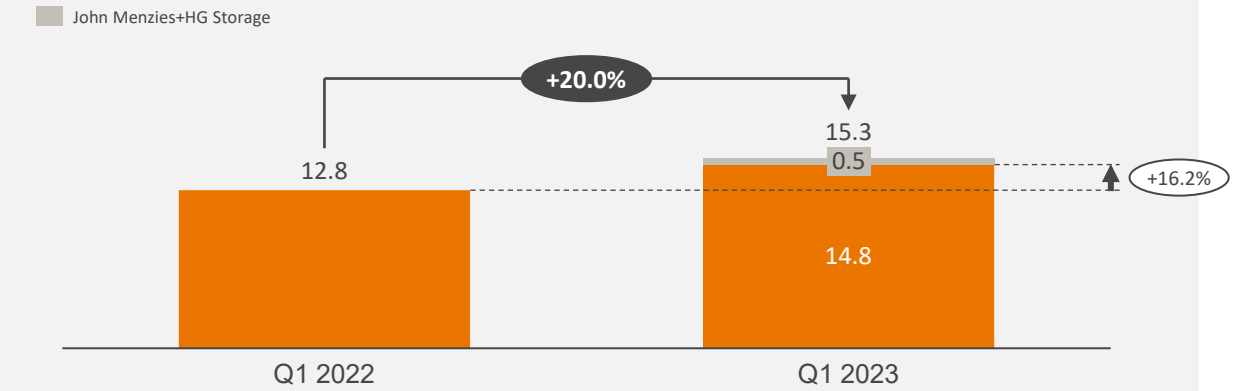
Net Revenue



EBITDA



Net Profit



Agility Reported Income Statement – Q1 2023

EBITDA reflects mostly the controlled businesses segment performance, and the investment segment is mainly accounted for as per IFRS9

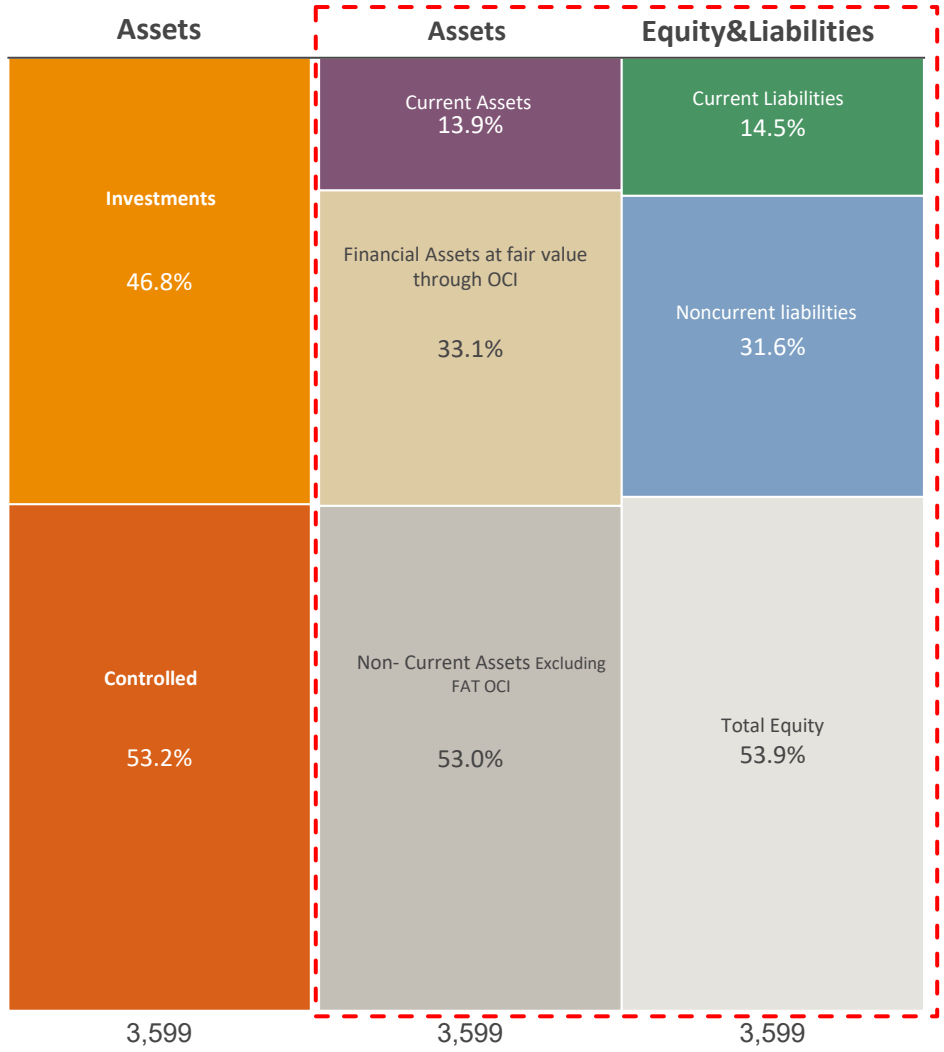
	Controlled			Investments			Consolidated		
KD Mln	Q1 2023	Q1 2022	%	Q1 2023	Q1 2022	%	Q1 2023	Q1 2022	%
Revenue	**320.5**	132.1	143%	**-**	-	-	**320.5**	132.1	143%
Net Revenue	**187.1**	67.1	179%	**-**	-	-	**187.1**	67.1	179%
EBITDA	**56.8**	36.6	55%	**3.6**	**(2.7)**	231%	**60.4**	33.9	78%
EBIT	**35.2**	27.3	29%	**3.6**	**(2.7)**	231%	**38.8**	24.6	58%

Balance Sheet (KD Mln)

Strong Asset and Equity base to support our future growth plan

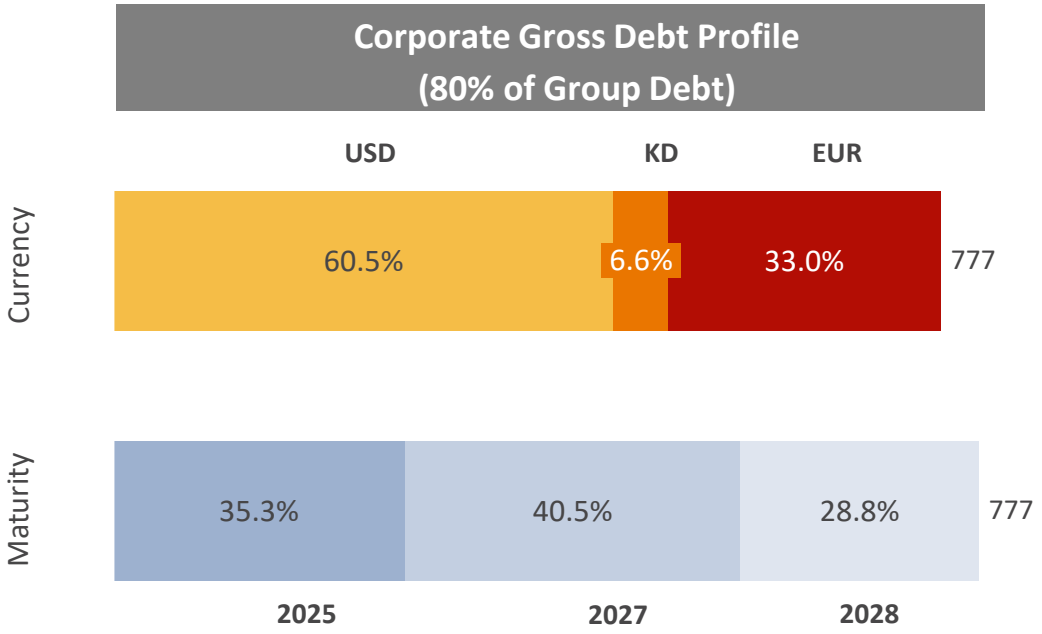
Balance sheet	Mar 2023	Mar 2022	Variance	%
Current assets	501.1	309.6	*191*	*62%*
Non-Current assets	3,097.9	2,471.7	*626*	*25%*
Total assets	**3,599.0**	**2,781.3**	***818***	***29%***
Current liabilities	520.6	356.1	*164*	*46%*
Non-current liabilities	1,137.5	562.1	*575*	*102%*
Total liabilities	**1,658.1**	**918.3**	***740***	***81%***
Equity attributable to equity holders of the Parent Company	**1,818.4**	**1,811.4**	**7**	**0%**

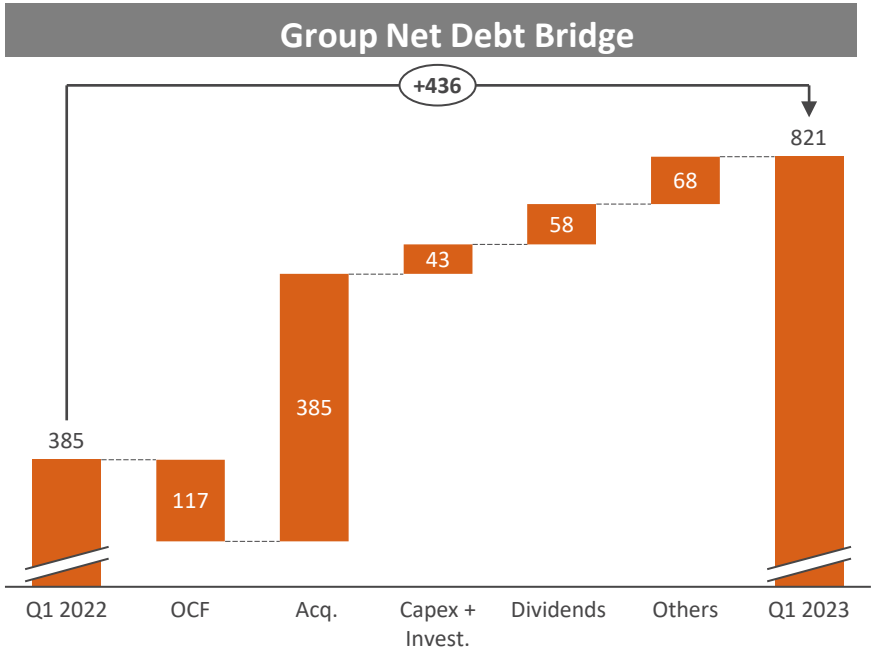
- Menzies and HG Storage assets are included in the controlled segment and DSV is part of the Investment segment



Debt Profile (KD Mln)

Refinanced and increased credit facilities with medium to long term maturities





- Agility has refinanced and increased its credit facility through local, regional and international banks to fund its growth plans including the financing of the John Menzies plc acquisition.
- The maturity of Agility's corporate debt facilities range between 3 to 6 years, mostly with extension options at the discretion of the banks.

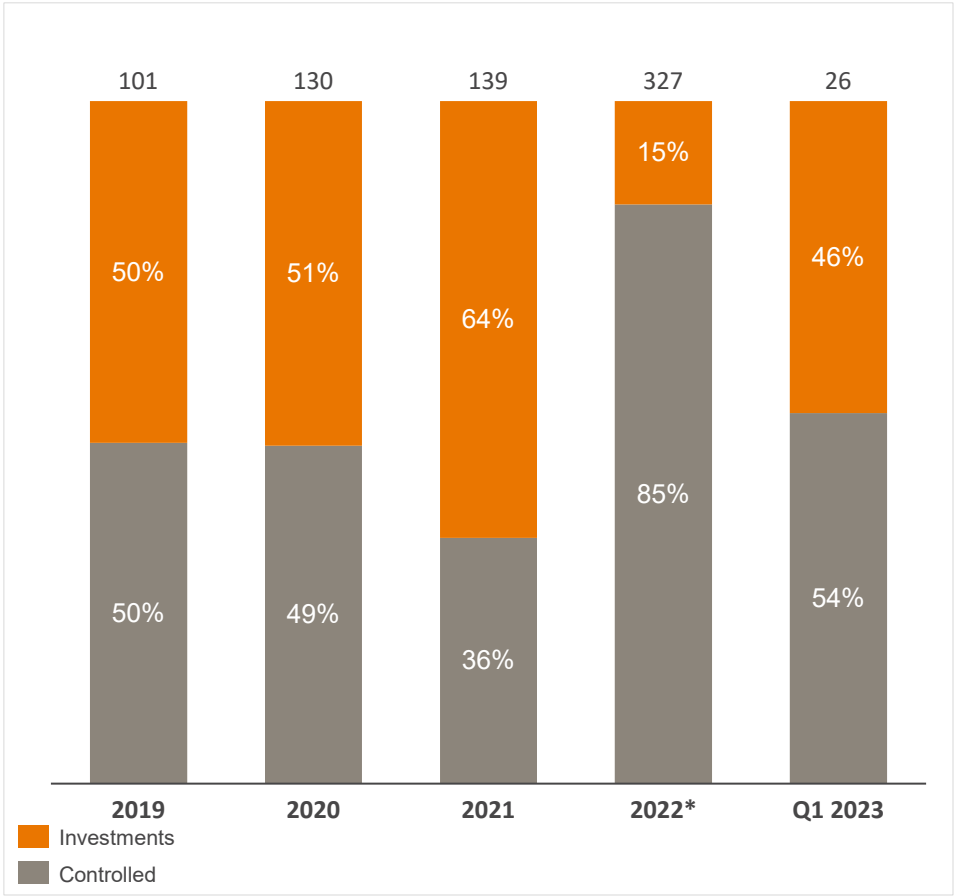
Cash Flow Statement (KD Mln)

Agility has a healthy cash flow generation and will continue to reinvest in its businesses

Cash Flow Statement	Q1 2023	Q1 2022	Variance	%
Cash from Operating activities before changes in working capital	57.7	37.3	*20.4*	*54.7%*
Changes in working capital	-12.2	-12.4	*0.2*	*1.3%*
Other Items	-5.6	-2.2	*-3.4*	*-155.9%*
Net Cash flow from operating activities	**39.8**	**22.7**	*17.1*	*75.5%*
Net Organic Capex	-14.2	-10.3	*-3.9*	*38.1%*
Net Investments*	-12.0	-59.8	*47.8*	*-79.9%*
Net Movement in deposits	-10.3	-8.2	*-2.1*	*26.3%*
Net Cash flow from investing activities	**-36.6**	**-78.3**	*41.7*	*-53.3%*
Free Cash Flow	**3.2**	**-55.6**	***216.8***	*389.8%*

Financial Metrics		
Conversion ratio (OCF/EBITDA)	65.95%	66.94%
Organic CAPEX as % of Revenue	4.44%	7.81%

Capex and Investment Allocation



* Investments & Acquisitions

* 2022 controlled capex includes HG Storage and John Menzies acquisition

Agility's Operating entities delivering healthy growth Q1 2023

Aviation Services



+816%
revenue growth Vs Q1 last year

+282%
EBITDA growth Vs Q1 last year

► Growth Drivers

The Menzies acquisition has given Agility the ability to leverage this business for future growth.
In the first quarter of 2023, this group witnesses a broader underlying recovery in aviation volumes which resulted in an increase in the ground handling and fueling volumes, offsetting declines in cargo volumes and revenue.

Fuel Logistics



+85%
revenue growth Vs Q1 last year

+29%
EBITDA growth Vs Q1 last year

► Growth Drivers

Tristar's performance is mainly driven by the growth in the Maritime and Fuel Farms segments which can be attributed to the addition of HG Storage International which was acquired in August 2022 and the renewal of two large long-term peacekeeping contracts with the UN and the booming of maritime business.

Other Controlled Businesses

+17%
revenue growth Vs Q1 last year

+10%
EBITDA growth Vs Q1 last year

► Growth Drivers

The main contributors to this group were:

- ALP reported 10% revenue growth. ALP is continuing to pursue its growth strategy by increasing and optimizing its existing land bank, developing new projects, and looking to acquire additional land, especially in the Middle East and Africa. ALP Kuwait still faces a challenge related to some of the lands leased from the government.
- UPAC posted a 14% increase in revenue. The increase was primarily attributable to a rebound in airport-related services and parking, following the reopening of Kuwait International Airport and the removal of COVID restrictions, as well as the Hala-Feb holiday season, which boosted passenger volume and UPAC revenue.
- GCS revenue grew 12% vs. the same period in 2022. GCS is focused on delivering optimal efficiency and services to its customers.

Q&A Session

