دو تعتزم تمويل المزيد من أعمال توسيع البنية التحتية من خلال اتفاقية تسهيل ائتماني للمعدات الصادرة

- اتفاقية تسهيل للمعدات الصادرة بقيمة 207 مليون دولار مدعوم عن طريق وكالة ائتمانات التصدير يولر هيرميس الألمانية من أجل تأمين النشر الإضافي لشبكة الجيلين الثاني والثالث لشركة "دو".
- الاتفاقية الثانية لتمويل حلول وخدمات نوكيا سيمنز نيتوركس (NSN) في عام 2010*.

دبي، 15 سبتمبر 2010 – أعلنت اليوم شركة الإمارات للاتصالات المتكاملة "دو" أنها أبرمت اتفاقية تمويل بمبلغ 207 مليون دولار مع بنك كيه اف دبليو إيبكس - جي ام بى اتش (KfW IPEX-Bank GmbH)، وهو جزء من مجموعة KfW المصرفية. تم تسهيل اتفاقية التمويل عن طريق شركة نوكيا سيمنز نيتوركس (NSN)، إحدى أكبر الشركات المتخصصة في أجهزة وبرمجيات وخدمات الاتصالات في العالم.

وبموجب الاتفاقية التي تدعمها وكالة ائتمانات الصادرات الألمانية يولر هيرميس(ECA)، على توفير تسهيل ائتماني للمعدات الصادرة بقيمة 207 مليون دولار إلى شركة "دو" عن طريق بنك اف دبليو إيبكس - جي ام بى اتش (KfW IPEX-Bank GmbH) لشراء حلول وخدمات نوكيا سيمنز نيتوركس (NSN). وتماشياً مع جهود "دو" المتواصلة لرفع كفاءة الخدمة المقدمة لعملائها، فإنه سيتم استخدام حلول نوكيا سيمنز نيتوركس (NSN) الممولة من خلال هذا التسهيل الائتماني لتوسيع وتحديث شبكة الجيلين الثاني والثالث لشركة "دو".

وقد علق عثمان سلطان، الرئيس التنفيذي لشركة "دو" قائلاً: "لا يزال هناك تزايد في الطلب وحاجة ملحة في الإمارات على توفير أفضل مستوى من السعة والتغطية. ومن شأن هذا الاتفاق التمويلي مع نوكيا سيمنز نيتوركس (NSN) وبنك اف دبليو إيبكس - جي ام بى اتش-(KfW IPEX Bank GmbH) أن يمكّننا من الاستمرار في تنفيذ عملية الوفاء بهذا الطلب على نحو مباشر. إن المعدات الجديدة سوف تساعد وتمكن "دو" من تحديث شبكة الجيلين الثاني والثالث باستمرار، لنمنح عملاءنا في الإمارات أداءاً متميزاً."

كما صرح مسؤول التمويل المنظم بشركة (NSN) في الشرق الأوسط وأفريقيا- كيفين ريزترك- قائلاً: "إننا مسرورون لتمكننا من ترتيب تسهيل ائتماني للمعدات الصادرة إلى "دو" للمرة الثانية هذا العام، حيث بلغ المبلغ الإجمالي 475 مليون دولار في عام 2010. إن العلاقات الوثيقة بيننا وبين شركة "دو" تمكّننا من فهم احتياجاتها وتزويدها بالدعم المناسب على كافة المستويات."

وأضاف فولكر ويدرهولد، مدير الاتصالات والإعلام في بنك KfW IPEX-Bank، قائلاً: "يُسعدنا أننا نلعب دوراً هاماً في التوسيع الإضافي الناجح لشركة "دو" من خلال توفير التمويل، إلى جانب دعم صناعة الصادرات الألمانية بهذه الصفقة. إن "دو" تحظى بسجل حافل من الإنجازات منذ أن أطلقت عملياتها في عام 2007 مع تصنيف ائتماني رائع.

وجدير بالذكر أن شركة (NSN) هي التي تتولى توريد معظم معدات الاتصالات لشركة "دو" لشبكة الجيل الثاني وجميع الأعمال المتعلقة بمقاسم الربط.

انتهى

ملاحظات للمحررين

* في 1 أبريل 2010، قامت نوكيا سيمنز نيتوركس (NSN) بتوفير تمويل بقيمة 200 مليون يورو إلى شركة "دو" عن طريق بنك نورديا (Nordea Bank).

حول دو:

أطلقت دو، المزود الرائد لخدمات الاتصالات المتكاملة في دولة الإمارات العربية المتحدة، خدماتها للهاتف المتحرك في جميع أنحاء الدولة في فبراير 2007، حيث توفر دو خدمات الهاتف المتحرك والهاتف الثابت في جميع أنحاء الإمارات كما توفر خدمة الإنترنت والتلفزيون المدفوع في بعض المناطق الحرة في دبي، وطرحت دو خدمات الهاتف الثابت عبر خدمة "اختيار المشغل" وذلك في يوليو 2007، ومع نهاية الربع الثاني من عام 2010، وصل عدد عملاء الهاتف المتحرك لدى شركة دو إلى 3.92 مليون عميل تقريباً.

ومن بين المبادرات التي كان لـ دو السبق في تقديمها: إطلاق حملة حجز الأرقام للأفراد والمؤسسات والتي تعد الأولى من نوعها على مستوى العالم، وكذلك تطبيقها لنظام الدفع بالثانية، وخدمة تلفزيون الهاتف المتحرك وخدمة الدفع عبر الهاتف المتحرك وبطاقة "واو" لإعادة تعبئة الرصيد الفريدة من نوعها (والتي تتيح للعملاء حرية الاختيار بين رصيد أكبر ووقت أطول إلى جانب خيار "الشحن الإضافي الدولي" المتاح حالياً برصيد إضافي على المكالمات الدولية)، بالإضافة إلى الخدمة الذاتية للعملاء.

كما تقدم دو خدمات مخصصة للمؤسسات من بينها خدمة "مجموعة الاتصال المغلقة للمؤسسات" وخدمة "البلد المفضل الدولية". وتقدم وحدة خدمات البث منصات تكنولوجية إعلامية قابلة للتطوير وحلولاً للبث والاتصالات لشركات البث من خلال المحطة الأرضية (سماكوم) ومزايا غرفة التحكم الأساسية.

تتوفر منتجات وخدمات دو للعملاء من الأفراد والشركات من خلال شبكة توزيعها التي وصلت حاليا إلى ما يزيد عن 30 مركزاً تنتشر في جميع أرجاء الدولة بمواقع استراتيجية، وأكثر من 3000 موزع معتمد منتشرين في أنحاء الإمارات وعبر مركز مبيعات دو الإلكتروني http://www.du.ae/en/where-to-buy/eshop.html. وتمتاز مراكز مبيعات دو بأنها مكان واحد للتزود بجميع ما تحتاجه لخدمات الهاتف المتحرك واختيار المشغل ودفع الفواتير.

تتوزع ملكية دو بواقع 39,5% لجهاز الإمارات للاستثمار، و19,75% لشركة مبادلة للتنمية ش. م. ع.، و19,5% لشركة الإمارات للاتصالات والتكنولوجيا ش .م. م، بينما يملك حملة الأسهم النسبة الباقية .أسهم الشركة مطروحة للتداول في سوق دبي المالي تحت اسم du.

الجوائز التي حصلت دو عليها حتى الآن:

- حصل السيد عثمان سلطان، الرئيس التنفيذي للشركة، في الشركة، ، على جائزة ""إنجاز العمر" المرموقة ضمن جوائز Comms MEA لعام 2009، وذلك تقديراً لقيادته ومساهمته الفعالة في قطاع الاتصالات في الشرق الأوسط.
- فازت دو بجائزة الابتكار المرموقة فى أعمال الاتصالات العالمية جنبا إلى جنب مع فوس(VOSS)وسيسكو(Cisco) ، واعترافا ل"دو" بالتطبيقات الرائدة في صناعة الاتصالات لمنصة موحدة تقديم الخدمات ((UC SDP)
- حصلت دو على جائزة أفضل قرض بالعملة المحلية في الشرق الأوسط عن العام 2008 من مجلة "يورو ويك"
- فازت دو بجائزتين خلال مشاركتها في مسابقة أفضل موقع إلكتروني في دولة الإمارات العربية المتحدة لعام 2008 حيث حصل مركز مبيعات دو الإلكتروني على جائزة أفضل موقع إلكتروني استراتيجي متخصص بالتجارة الإلكترونية، بينما فاز الموقع الذي صممته الشركة لخدمة أعضاء نادي دو للإعلاميين بالجائزة البرونزية عن فئة الإعلام والصحافة
- فازت حملة إطلاق العلامة التجارية لـ دو ضمن احتفالية جوائزCristal MENA في العام 2008.

لمزيد من المعلومات، الرجاء الاتصال بـ:

جيمس مادسين
كابيتال إم إس آند إل
هاتف:6175 367 4(0)971+
جوال:9503 596 55(0) 971+
البريد الإلكتروني: du@capitalmsl.com

ناهد عاشور
كابيتال إم إس آند إل
هاتف:6447 427 4(0)971+
جوال:0537 423 50(0) 971+
البريد الإلكتروني:du@capitalmsl.com